

Pour l'un de nos partenaires, une PME dont le siège EMEA est basé dans la région lausannoise, qui souhaite compléter son équipe en systèmes de protection incendie, nous sommes à la recherche d'un :

## Technical Sales Manager

### Europe & Middle East

#### VOS TÂCHES

Au sein de notre structure, vous pilotez des projets d'envergure et à haute valeur technologique sur les zones Europe et Moyen-Orient. Interlocuteur privilégié des partenaires commerciaux, vous apportez des solutions sur mesure dans le domaine de la sécurité industrielle.

- **Développement commercial** : Identifier de nouvelles opportunités d'affaires et assurer le suivi d'un portefeuille de clients industriels et de collectivités publiques.
- **Expertise technique** : Conseiller vos interlocuteurs sur des solutions complexes (systèmes sprinkler, déluge, vannes de régulation et réseaux hydrauliques).
- **Gestion de projets** : Établir les offres techniques et commerciales (devis), négocier les contrats et assurer un support de qualité jusqu'à la mise en service des installations.
- **Mobilité** : Assurer une présence active sur le terrain par des déplacements internationaux réguliers.

#### ORIENTE RESULTAT – ORGANISE – AUTONOME

#### VOTRE PROFIL

Titulaire d'un diplôme d'ingénieur HES ou EPF (ou d'un titre jugé équivalent) en mécanique, hydraulique ou génie des procédés, vous justifiez d'une solide expérience de 10 à 15 ans dans la vente technique d'équipements de protection incendie ou de solutions waterworks. Votre parcours vous a permis d'acquérir une maîtrise approfondie des applications hydrauliques, notamment en matière de régulation de pression et de systèmes déluge.

Fin négociateur et orienté résultats, vous vous distinguez par votre aisance dans la communication interculturelle. La maîtrise parfaite de l'anglais est indispensable pour ce poste ; une bonne connaissance de l'allemand ou d'une autre langue constitue un atout majeur. Enfin, vous résidez actuellement en Suisse (idéalement dans le canton de Vaud) et possédez un permis de conduire valable.

#### DISPONIBILITE

De suite ou à convenir

Si ce poste vous intéresse, merci de nous transmettre votre dossier complet (cv + certificats de travail + diplômes) à [contact@beriyth.ch](mailto:contact@beriyth.ch) . Votre dossier sera traité en toute confidentialité.

[www.beriyth.ch](http://www.beriyth.ch)

